



Wir, die UGN-Umwelttechnik GmbH, sind seit über 15 Jahren ein erfolgreicher Ingenieurdienstleister und Hersteller von innovativen Filtermaterialien und Anlagen für die Gas- und Abluftreinigung im Unternehmensverbund der Rietzler Gruppe. Weltweit bieten wir unseren Kunden effiziente, wirtschaftliche, nachhaltige und individuelle Lösungen in den Bereichen Umwelt, Energie, Infrastruktur und Analytik. Wir pflegen motivierte und zuverlässige Partnerschaften und legen dabei besonders Wert auf ein vertrauensvolles Miteinander, wirtschaftliche Stabilität, eine stabile Marktpräsenz und ein ökologisches Handeln.

Zur Verstärkung unseres hochmotivierten Teams im Bereich strategischer Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine*n

Sales Manager (m/w/d) strategische Vertriebssteuerung

Was dich erwartet:

- Aktiver Aufbau und Weiterentwicklung von strategischen Kunden- und Partnerbeziehungen
- Ganzheitliche Betreuung der Kundenbeziehungen / Key Account Management
- Weiterentwicklung und aktiver Ausbau des Vertriebsnetzes sowie Strukturierung der Absatzkanäle
- Erfassung, Prüfung und Monitoring von vertrieblichen Wachstumsinitiativen
- Pflege und Ausbau CRM
- Enge Zusammenarbeit mit den interdisziplinären Teams bei der Erstellung Kundenindividueller Lösungen

Was du mitbringen solltest:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder abgeschlossene, kaufmännische Ausbildung und einschlägige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb wünschenswert
- Umfangreiche Vertriebserfahrung auf strategischer Ebene, idealerweise mit ersten Erfahrungen im Bereich Umwelt, Bau oder Maschinenbau
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie eine analytische, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- hohe Kundenorientierung und Spaß an langfristigen Projekten
- Innovationsbegeisterung und der Wille etwas zu bewegen!

Deine Benefits:

- **Flexible Arbeitszeiten** sowie die Möglichkeit von **mobilem Arbeiten**
- Ein **modernes Arbeitsumfeld** und eine gute Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien sowie kurzen Kommunikationswegen
- Diverse Mitarbeiter-Benefits, darunter **JobRad, Jobticket, Firmenfitness** u.v.m.
- **Gezielte Förderung** Ihrer individuellen fachlichen Weiterentwicklung durch interne und externe Fortbildungen
- Eine **unbefristete Anstellung** (40h Basis) sowie das gemeinsame Bestreben die Welt jeden Tag ein kleines bisschen besser zu machen!

Haben wir dein Interesse geweckt und du möchtest auch Teil unseres innovativen Teams und wachsenden Unternehmens sein? Dann richte deine aussagekräftige Bewerbung inkl. kurzem Motivationsschreiben an nachfolgende E-Mail-Adresse: bewerbung@ugn-umwelttechnik.de. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

